

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ на предоставление услуги по разработке программы модернизации производства

1. Общие положения

ООО «Касимов-Древ» (далее – Получатель услуги) сформировало настоящее Техническое задание на предоставление услуги «Разработка программы модернизации производства», в целях решения производственных проблем Получателя услуги, оказания поддержки субъекту малого и среднего предпринимательства – Получателю услуги в рамках деятельности Регионального центра инжиниринга для субъектов малого и среднего предпринимательства Рязанской области.

2. Требования к составу программы модернизации

2.1. РЕЗЮМЕ

- Цель Проекта.
- Краткое описание предлагаемого к производству продукта проекта и этапа, на котором находится разработка. Выделение границ Проекта, заявляемых как цель финансирования со стороны Государственного Фонда развития промышленности Рязанской области (далее – Фонд).
- При условии, что программа финансирования предполагает специальное обоснование (потенциала импортозамещения, экспортного потенциала, соответствия программе консорциума) – обоснование такого соответствия.
- Емкость, динамика и перспективы рынка предлагаемого к производству продукта проекта.
- Краткое описание Заявителя и схемы реализации Проекта.
- Данные о компетенциях Заявителя и основных соисполнителей в проекте. Персонал, участвующий в Проекте.
- Общий бюджет Проекта с выделением доли финансирования со стороны Фонда.
- Схема и сроки участия Фонда в Проекте.

2.2. ИСТОРИЯ И ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ ПРОЕКТА, ЕГО РАЗВИТИЕ

2.2.1. Предыдущие стадии проекта.

- Основные этапы.
- Инвесторы.
- Исполнители.
- Результаты и права на них.

2.2.2. Предлагаемые в Проекте стадии.

- Цель.
 - Описание общего технического уровня технологии и продукта проекта (аналоги, конкурентные разработки, ключевые отличия, конкурентные преимущества и недостатки продукта проекта).
 - Описание планируемых результатов.
 - Свойства и технические параметры биомедицинского устройства, сравнение с аналогами, уникальность.
 - Примерная себестоимость и ее составляющие.
 - Области применения продукта и преимущества по сравнению с аналогами.
- ##### **2.2.3. Дальнейшее развитие Проекта.**
- Следующие стадии работ, включая выход на рынок.

- Модель получения дохода от продажи продукта/услуг.
- Предполагаемый объем продаж.

2.3. АНАЛИЗ РЫНКА ПРЕДЛАГАЕМОГО К РАЗРАБОТКЕ ПРОДУКТА ПРОЕКТА

2.3.1. Мировой рынок.

- Общее описание целевого рынка.
- Структура и тенденции рынка.
- Основные продукты – конкуренты.
- Основные технологии производства.
- Основные компании – конкуренты на рынке.
- Тенденции развития рынка и прогноз к концу Проекта.

2.3.2. Российский рынок.

- Общее описание целевого рынка.
- Структура и тенденции рынка.
- Основные продукты - конкуренты.
- Основные технологии производства.
- Основные компании - конкуренты на рынке.
- Тенденции развития рынка и прогноз к концу проекта.

2.4. ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ ПРОЕКТА И ЭТАПЫ

2.4.1. Организационные задачи.

2.4.2. Научно-технические задачи.

- Основные технические проблемы и задачи.
- Пути решения, в т.ч. альтернативные. Обоснование предлагаемых научных методов и подходов, технологических основ.
 - Оценка возможности решения научно-технических задач.
 - Оценка сроков решения задач.
 - Выделение и описание НИОКР Проекта, заявленных для финансирования за счет займа со стороны Фонда.

2.4.3. Патентно-правовые задачи.

- Описание текущей ситуации на рынке (ключевые патенты на рынке, основные направления патентования).
 - Имеющиеся патенты (заявки). Авторы, правообладатели.
 - Оценка патентной чистоты предполагаемых разработок. Патенты, использование которых предполагается в ходе реализации Проекта.
 - Охраноспособные решения, создание которых предполагается в ходе реализации Проекта. Распределение прав на создаваемые объекты интеллектуальной собственности.
 - Меры по охране объектов интеллектуальной собственности и информации.

2.4.4. Инфраструктурные задачи (обеспечение ресурсами).

- Доступные ресурсы и инфраструктура. Указание на наличие договоренностей/соглашений с потенциальными производителями, на базе активов которых будет осуществлена организация серийного производства продукта проекта.
 - Площади,
 - Сырьевая база.
 - Лабораторное и аналитическое оборудование,
 - Производственно-технологическое оборудование,
 - Другие ресурсы в наличии.
 - Ресурсы, требуемые для реализации Проекта (с обоснованием).
 - Площади,
 - Сырьевая база.
 - Лабораторное и аналитическое оборудование,

- Производственно-технологическое оборудование,
- Комплектующие.
- Другие требуемые нефинансовые ресурсы.
- Предложения по обеспечению ресурсами. План строительства/ ремонта/ поставок
- 2.4.5. Производственные задачи.
 - Производственный план.
 - Обеспечение комплектующими.
 - Обеспечение качества. Описание системы менеджмента качества.
- 2.4.6. Маркетинговая стратегия и задачи.
 - Основные конкурентные преимущества продукта (соотношение цена/ качество).
 - Стратегия развития продаж. Целевые показатели (объемы продаж по годам). Указать на наличие договоренностей/соглашений с потенциальными потребителями.
 - Стратегия продвижения на рынок.
 - Задачи по реализации маркетинговой стратегии.
 - Профиль коммерческих затрат в 5-м периоде реализации Проекта.
- 2.4.7. Кадровые задачи.
 - Существующая управляющая команда (краткие резюме основных менеджеров).
 - Существующая команда разработчиков и ключевых специалистов. Опыт выполнения командой аналогичных работ, результаты данных работ.
 - Структура управления.
 - Необходимые кадровые ресурсы.
 - План набора/обучения.
- 2.4.8. Описание основных этапов Проекта.
 - Календарный и сетевой график реализации Проекта с указанием промежуточных результатов, достигаемых на каждом из этапов по каждой из задач.
 - Взаимосвязь различных задач и результатов их решения.
 - Ключевые точки контроля.
- 2.4.9. Система отчетности и контроля реализации Проекта.
- 2.4.10. Система лицензирования (разрешительных процедур) в отношении технологии, выпуска продукта проекта, иных процедур.
 - Перечень специальных разрешительных процедур, выполнение которых является обязательным в силу специфики проекта или его отдельных этапов,
 - Перечень процедур, необходимых для сертификации продукта проекта,
 - Перечень процедур и планов их выполнения для получения лицензий и разрешений на производство продукта проекта,
 - Нормативная база (перечень действующих нормативных актов, регулирующих деятельность в отрасли в части лицензирования, получения разрешений).

2.5. ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН

- 2.5.1. Принятые исходные данные.
 - План производства/сбыта, динамика по годам за 5-летний период реализации Проекта;
 - Профиль цен на товары/услуги, динамика по годам за 5-летний период реализации Проекта;
 - Профиль производственных затрат, динамика по годам за 5-летний период реализации Проекта;
- 2.5.2. Профиль инвестиционных затрат по годам. Бюджет Проекта (финансовый план)
 - прогноз отчета о прибылях и убытках;
 - прогноз отчета о движении денежных средств;
 - баланс (или расчет основных балансовых показателей)
 - бюджет капитальных вложений;
 - дополнительные вспомогательные формы
- 2.5.3. Экономические показатели Проекта:

- срок окупаемости Проекта;
- NPV при ставке дисконтирования 11% за 5-летний период реализации Проекта;
- IRR за 5-летний период реализации Проекта;
- профиль налоговых отчислений за 5-летний период реализации Проекта;
- прочие дополнительные показатели, в зависимости от специфики Проекта.

2.5.4. Финансирование Проекта:

- график финансирования Проекта, включая заем со стороны Фонда;
- предполагаемые источники финансирования и их стоимость;
- график возврата займа Фонда и иных возвращаемых инвестиций.

2.5.5. Резюме по финансовому разделу Проекта.

2.6. ОЦЕНКА РИСКОВ И УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ

2.6.1. Научно-технические риски.

2.6.2. Риски производства и технологии.

2.6.3. Рыночные риски.

2.6.4. Операционные риски.

2.6.5. Финансовые риски.

2.6.6. Прочие риски, в том числе оценка экологической безопасности реализации Проекта.

2.7. УСЛОВИЯ УЧАСТИЯ ФОНДА

2.7.1. Схема участия.

2.7.2. Сроки и объемы финансирования.

3. Требования к результатам работ

3.1. По окончании выполнения услуг Исполнитель представляет Заказчику пакет документов, который должен включать:

- сопроводительное письмо;
- Программу в электронном виде в форматах MS Word и PDF;
- акт сдачи-приемки предоставленных услуг по форме, указанной в Договоре.

3.2. По требованию Заказчика Исполнитель должен учитывать все предложения и устранять замечания, направляемые надлежащим образом Заказчиком.

3.3. Исполнитель обязуется заблаговременно извещать Заказчика о трудностях, возникающих в процессе оказания услуг в соответствии с настоящим техническим заданием.

Директор



Соколов А.Н.

«__» _____ 20__ г.